

10^{ème} Rencontre du développement commercial

Se doter d'une stratégie de développement commercial gagnante

Mardi 9 octobre de 8h30 à 11h00
191 avenue Paul Vaillant Couturier à Bobigny

Comment définir une stratégie commerciale gagnante ? Quel est le meilleur angle d'attaque pour s'insérer durablement sur un marché ? Quels critères et conditions doit respecter l'entreprise pour réussir son développement commercial ? Quels moyens doit-elle mobiliser ? Quelle est la place des commerciaux ?

Sous la présidence de Jérôme CANLORBE,
Membre élu de la Chambre de commerce et d'industrie de Paris Seine-Saint-Denis

La réunion sera animée par Dany ALLAOUI - Luminances

- ✓ Rendre cohérente son action commerciale
- ✓ Identifier ses avantages concurrentiels
- ✓ Améliorer le processus commercial de son entreprise
- ✓ Avoir des commerciaux efficaces

Elle sera suivie d'un **Flash Business Meeting**
Animé par Eric BEAUFILS, Conseiller en développement d'entreprise, CCIP 93

Coupon-Réponse Rencontres du Développement Commercial 9/10/07

Nom Prénom

Fonction Entreprise ou organisme

Adresse

Code postal Ville

Téléphone Fax

E-mail Site Internet

Participera Ne participera pas

Sera accompagné de

Coupon-réponse à retourner par courrier, ou par fax au 01 48 95 10 44, ou par E-mail à inscription.export93@ccip.fr